

ALEXÁNDER RIOJA BERMÚDEZ



TÉCNICAS DE  
**LITIGACIÓN**  
**ORAL** | EN EL PROCESO  
CIVIL

LEGALIA  
JURÍDICA

© **TÉCNICAS DE LITIGACIÓN ORAL  
EN EL PROCESO CIVIL**

- © Alexander Rioja Bermúdez  
© Jurista Editores E.I.R.L., 2023

Editado por:  
Jurista Editores E.I.R.L.  
Jr. Miguel Aljovín N° 201 - Lima - Perú.  
Teléfono: 4266303 / 4281072 / 934 743 247  
20459059424

Primera Edición - Octubre 2023  
Tiraje: 1000 ejemplares

Diseño y diagramación: Carlos García  
Diseño de cubierta: Marco A. Arcos Paredes

- © Derechos de Autor Reservados conforme a Ley  
Hecho el Depósito Legal en la Biblioteca  
Nacional del Perú: 2023-01149

ISBN: 978-612-5019-42-4

Impreso por:  
JURISTA EDITORES EIRL  
Petit Thouars N° 1207 - Lima - Perú.  
Octubre 2023

## ÍNDICE

Introducción.....	9
Prólogo.....	13

### *Capítulo I*

#### **LA ORALIDAD EN EL PROCESO CIVIL**

I. Introducción.....	27
II. Antecedentes.....	30
III. El proceso.....	38
3.1. El conflicto y la oralidad del proceso.....	41
3.2. Necesidad del proceso.....	43
VII. La oralidad.....	46
4.1. Noción.....	46
4.2. La oralidad como principio.....	49
4.3. Oralidad como regla técnica.....	53
4.4. Oralidad en el CPC Peruano 1993.....	55
4.5. Implementación en el sistema procesal civil.....	59
4.6. La necesidad de su vigencia.....	62
4.7. Ventajas de la oralidad.....	64

### *Capítulo II*

#### **NOTAS PRELIMINARES A LAS TÉCNICAS DE LITIGACIÓN ORAL. LOS PRINCIPIOS QUE LA SUSTENTAN**

I. Introducción.....	73
II. Principio.....	73
Noción.....	73

TÉCNICAS DE LITIGACION ORAL EN EL PROCESO CIVIL / ALEXANDER RIOJA BERMÚDEZ

III. Principios rectores del proceso civil oral.....	75
3.1. Principio de inmediación.....	76
3.2. Principio de economía.....	80
3.3. Principio de publicidad.....	82
3.4. La igualdad.....	86
3.5. Principio de Concentración.....	88
3.6. Principio celeridad.....	91
3.7. El principio de impulso procesal.....	95
IV. Funciones del juez de la oralidad.....	100
4.1. Juez como autoridad del proceso.....	102
4.2. Juez como facilitador.....	107
4.3. Juez como comunicador.....	123
4.4. Juez como instructor.....	124
4.5. Juez como director del proceso.....	125
V. Simplicidad procesal.....	131
VI. Estructura del proceso en atención a sus audiencias.....	132

*Capítulo III*

**ESTRATEGIAS DE LITIGACIÓN  
ORAL EN EL PROCESO CIVIL**

I. Teoría del caso.....	137
1.1. Generalidades.....	137
1.2. Glosario.....	141
Estrategia.....	141
Teoría.....	141
Teoría jurídica.....	142
Caso.....	143
Litigar.....	143
1.2. Definición.....	144
1.3. Objetivo de la teoría del caso.....	149
1.4. Importancia.....	150
1.5. Características de la teoría del caso.....	155
a) Sencilla, clara y breve.....	158
b) Lógica o coherente.....	160
c) Creible, verosímil.....	161
d) Única.....	163



ÍNDICE

e) Suficiencia jurídica.....	163
f) Flexibilidad.....	165
II. Acciones para la formulación de la teoría del caso.....	166
III. Como elaborar la teoría del caso.....	169
IV. Factores para argumentar en un caso.....	172
V. Elementos de la teoría del caso.....	175
5.1. Teoría Fáctica.....	176
5.2. Teoría Jurídica.....	179
5.3. Teoría probatoria.....	182
VI. Postulaciones y traba de la <i>litis</i> .....	185
VII. Utilidad de la teoría del caso.....	186

**Capítulo IV**

**ACTUACIONES PROCESALES BAJO EL SISTEMA DE ORALIDAD EN EL PROCESO CIVIL Y LAS TÉCNICAS DE LITIGACIÓN**

I. Generalidades.....	191
II. Deberes y responsabilidades de las partes, sus apoderados y patrocinantes.....	192
III. Persuasión: habilidades y destrezas.....	196
IV. Audiencia preliminar.....	199
4.1. Noción.....	199
4.2. Bases de la audiencia preliminar.....	202
4.3. Concentración del proceso.....	203
4.4. Importancia de la audiencia preliminar.....	204
4.5. Contenido de la <i>Audiencia Preliminar</i> .....	205
4.6. Funciones que cumple la <i>Audiencia Preliminar</i> .....	206
4.7. Pronunciamiento sobre los medios de prueba.....	214
4.8. Requisitos para su efectividad.....	216
4.9. Secuencia de la audiencia preliminar.....	218
4.10. Necesaria presencia de juez, bajo sanción de nulidad.....	219
V. Técnicas de actuación comunes a las partes procesales en la audiencia preliminar.....	223
5.1. Técnicas para el demandante.....	224
5.2. Técnicas para el Demandado.....	225
VI. Publicidad y registro de audiencia.....	226
VII. Alegato de apertura.....	228

TÉCNICAS DE LITIGACION ORAL EN EL PROCESO CIVIL / ALEXANDER RIOJA BERMÚDEZ

5.1. Generalidades .....	228
5.2. Definición .....	229
5.3. Técnicas para su desarrollo por parte de los abogados .....	234
a) No argumentar .....	235
b) No prometer más allá de lo que se cumplirá .....	235
c) Evitar opiniones personales .....	236
d) Humanizar el proceso .....	236
e) Uso de la tecnología .....	237
f) Evitar consumir demasiado tiempo .....	237
g) Escuchar con atención los alegatos de la contraparte .....	237
5.4. Estructura .....	238
a. Introducción .....	238
b. Presentación de los hechos .....	238
c. Presentación de los fundamentos jurídicos .....	238
d. Ofrecimiento de las pruebas .....	238
e. Conclusión .....	238
5.5. Los alegatos iniciales de la contraparte .....	240
5.6. La Reconvencción .....	240
5.7. Audiencia preliminar con excepciones .....	242
VII. Conciliación judicial .....	244
VIII. Saneamiento procesal .....	247
IX. Fijación de puntos controvertidos .....	249
X. Convenciones probatorias .....	251
10.1. Acuerdos procesales .....	252
10.2. Acuerdos procesales. Regla general .....	253
10.3. Aprobación de los acuerdos procesales .....	253
10.4. Deber de escrutinio agravado .....	253
10.5. Carácter vinculatorio del acuerdo homologado .....	253
10.6. Terceros y acuerdos procesales .....	254
XI. Saneamiento probatorio .....	255
XII. Juzgamiento anticipado .....	255
XIII. Audiencia de Pruebas .....	257
13.1. Generalidades .....	257
13.2. Control de la actividad probatoria .....	258
13.3. Reglas generales .....	258
13.4. Técnicas para afrontar la audiencia de pruebas y sentencia .....	259

ÍNDICE

a. Técnicas comunes a ambas partes.....	259
b. Técnicas para el demandante .....	260
c. Técnicas para la demandada .....	260
13.5. Actividad del juez.....	261
13.6. Actuación de la prueba.....	262

**Capítulo V**

**ACTUACIÓN DE LOS MEDIOS PROBATORIOS  
EN EL PROCESO CIVIL ORAL**

5.1. Generalidades .....	269
5.2. La Pericia.....	270
Actuación del medio probatorio.....	271
Desarrollo del examen directo al perito.....	274
Contraexamen al perito.....	274
5.3. La inspección judicial.....	274
Procedencia de la prueba.....	275
Desarrollo de la inspección judicial.....	276
5.4. La declaración testimonial (examen directo).....	277
Objetivo .....	279
Proposición.....	279
Preparación del testigo.....	280
Actuación.....	281
Presentación de los testigos.....	282
Estructura del examen directo.....	283
a. Identificación del testigo.....	283
b. Información de su responsabilidad.....	283
c. Tipos de preguntas.....	283
c.1. Preguntas abiertas.....	283
c.2. Preguntas de transición u orientación.....	284
c.3. Preguntas cerradas.....	284
d. Prohibiciones.....	284
5.5. El contra examen.....	285
Definición.....	285
¿Que se busca con el contraexamen?.....	285
Preparación del contraexamen.....	286
5.6. El reconocimiento y exhibición.....	286

TÉCNICAS DE LITIGACIÓN ORAL EN EL PROCESO CIVIL / ALEXANDER RIOJA BERMÚDEZ

5.6.1. Reconocimiento .....	286
Definición .....	286
Actuación del reconocimiento .....	287
5.6.2. Exhibición .....	287
Definición .....	287
Exhibición por terceros .....	287
Exhibición de documentos de personas jurídicas y comerciantes .....	288
5.7. La declaración de las partes (examen directo) .....	288
5.7.1. Definición .....	288
5.7.2. Actuación de la declaración .....	289
5.7.3. Forma del interrogatorio .....	290
5.7.4. Forma y contenido de las respuestas .....	291
5.7.5. Exención de respuestas .....	291
5.8. Alegatos de clausura .....	292
5.8.1. Generalidades .....	292
5.8.2. Definición .....	292
5.8.3. Estructura .....	293
5.8.4. Credibilidad y argumentatividad .....	295
a) Estructura temática .....	295
b) Estructura cronológica .....	296
5.8.5. Elementos del ejercicio argumentativo .....	296
a) Conclusiones .....	296
b) Coherencia lógica .....	297
c) Prueba indiciaria y prueba directa .....	298
d) Valor probatorio .....	299
d.1. Cobertura .....	299
d.2. Idoneidad .....	299
d.3. Credibilidad .....	300
5.8.6. Objetivos y Técnicas .....	300
5.8.7. Alegato final y clausura de la audiencia de juicio .....	302

**Capítulo VI**

**SOBRE LAS NULIDADES E IMPUGNACIONES  
EN LA AUDIENCIA**

6.1. Generalidades .....	307
6.2. Sobre las nulidades .....	308



ÍNDICE

6.2.1. Nulidades en audiencia.....	309
6.6.2. Nulidades de actos procesales emitidos en audiencia.....	313
6.3. Sobre las impugnaciones.....	316
6.3.1. Impugnaciones en audiencia.....	316
6.3.2. Impugnaciones de resoluciones emitidas en audiencia.....	318

*Anexos*

**PROTOCOLO DE ACTUACIÓN  
EN EL PROCESO CIVIL**

Aprueban instrumentos normativos de gestión relacionados al Módulo Civil Corporativo de Litigación Oral.....	323
Modifican la Res. Adm. N° 001-2020-CE-PJ.....	327
Referencias bibliográficas.....	385