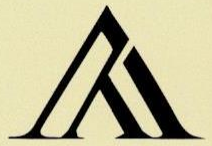


BIBLIOTECA DE DERECHO PENAL Y PROCESAL PENAL



LA DEFENSA EN JUICIO

LA DEFENSA PENAL Y LA ORALIDAD

PAUL BERGMAN



ARA EDITORES

Ediciones
Olejnik

LA DEFENSA EN JUICIO

ÍNDICE

PREFACIO.....	17
RECONOCIMIENTOS.....	19

CAPITULO I

ENFOQUE DEL LITIGIO

A. INTRODUCCIÓN.....	21
B. CARACTERÍSTICAS PERSONALES.....	22
1. Confianza en uno mismo.....	22
2. Las diferentes especialidades.....	23
3. Sentido común.....	24
4. Integridad.....	24
C. LA VERDAD Y EL SISTEMA ADVERSITIVO.....	25

CAPÍTULO II

ELEMENTOS DE LA NARRACIÓN PERSUASIVA

A. EN GENERAL.....	27
B. LA NARRACIÓN DE HISTORIAS EN EL JUICIO.....	28
C. PROPOSICIONES FÁCTICAS: LA CONFLUENCIA DE LOS RELATOS Y LAS TEORÍAS JURÍDICAS.....	29
1. La distancia entre las narraciones y las conclusiones legales.....	29
2. La división de las teorías jurídicas en los elementos componentes....	29
3. Reformular los elementos como proposiciones fácticas.....	30
D. ELABORACION DE RELATOS QUE CONFIRMAN LAS PROPOSICIONES FÁCTICAS.....	32
1. Evidencia afirmativa.....	33
2. Evidencia de refutación.....	33
3. Evidencia de credibilidad.....	35
4. La evidencia explicativa.....	35
5. La evidencia emocional.....	36
E. ANALISIS DE LA EVIDENCIA CIRCUNSTANCIAL.....	36
1. Evidencia directa y circunstancial.....	36
2. Generalizaciones: la base del razonamiento inferencial.....	37
3. Estructuración de las generalizaciones para relacionar la evidencia con las proposiciones fácticas.....	39
F. LA NARRACIÓN DE HISTORIAS VEROSIMILES EN EL JUICIO.....	40

1. Credibilidad del testimonio.....	42
a) consecuencia con la experiencia común.....	42
b) consecuencia interna.....	45
c) consecuencia con los hechos establecidos.....	48
d) detalle.....	49
2. credibilidad de los testigos.....	50
a) en general.....	50
b) evidencia acerca de la credibilidad específica versus la credibilidad general.....	51
c) conocimiento experto.....	52
d) motivo.....	53
e) comportamiento.....	55
f) status socio-economico.....	57
G. CONCLUSIÓN.....	58

CAPÍTULO III

EL INTERROGATORIO DIRECTO

A. CONSIDERACIONES GENERALES.....	59
1. Las necesidades de interrogatorios directos persuasivos.....	59
2. El interrogatorio directo como narración de una historia.....	60
3. La verdad, nada más que la verdad.....	62
4. ¿toda la verdad?.....	63
5. Relleno.....	66
B. LA ORGANIZACIÓN DE LOS INTERROGATORIOS DIRECTOS.....	68
1. Orden de los testigos.....	68
2. Orden de los testimonios.....	70
3. Apartándose de la cronología.....	75
a) Interrogatorio directo y agrupamiento de las pruebas.....	75
b) Fortaleces la credibilidad.....	77
c) Cronología sin importancia o incognoscible.....	78

LA DEFENSA EN JUICIO. LA DEFENSA PENAL Y LA ORALIDAD

C. OBTENCIÓN DEL TESTIMONIO.....	78
1. Formas de las preguntas.....	78
a) Preguntas narrativas.....	80
b) Preguntas abiertas.....	86
c) Preguntas cerradas.....	87
d) Preguntas sugestivas.....	90
D. EL COMIENZO DE LOS INTERROGATORIOS DIRECTOS.....	93
1. Preguntas acerca de los antecedentes personales.....	93

2. Preguntas definitorias de la escena.....	95
E. CONCLUSIÓN DE LOS INTERROGATORIOS DIRECTOS.....	98
1. La presentación de la prueba.....	98
2. Segundo interrogatorio directo.....	99
F. LAS TÉCNICAS RELACIONADAS CON LAS EXPOSICIONES CLARAS Y ENFÁTICAS.....	101
1. Aclare utilizando la lengua vernácula dominante.....	101
2. La distancia mas corta entre dos puntos.....	101
3. Observe el testigo.....	102
4. Mantenga un registro claro.....	103
5. ¿vale la pena evocar elementos perjudiciales en el interrogatorio directo?.....	104
6. Puntos de referencia.....	105
7. Testigos acumulativos.....	107
G. PRESENTACIÓN DE PRUEBAS.....	108
1. Introducción.....	108
2. Marcación de las pruebas.....	110
3. Autenticación de materiales de prueba.....	112
4. La presentación de pruebas: la creación de una base.....	113
5. Diagramas.....	114
6. Pruebas “exóticas”	119

CAPÍTULO IV

REPREGUNTAS

A. CONSIDERACIONES GENERALES.....	121
1. Imagen y realidad.....	121
2. Cinco metas de interrogatorio mediante las preguntas.....	124
3. El testimonio orientado hacia un blanco.....	125
4. Tocar y correr.....	127
5. Desechar la repregunta.....	127
B. EL ORDEN DEL TESTIMONIO.....	129
C. TÉCNICAS DE INTERROGACION.....	130
1. Preguntas sugestivas.....	130
2. Preguntas abiertas.....	134
D. PLANEAMIENTO DE LA REPREGUNTAS.....	135
1. Planeamiento temático	135
2. Planeamiento de las preguntas. - modelo de seguridad de un proceso De repreguntas.....	135
E. TÉCNICAS APLICADAS A LAS REPREGUNTAS.....	136
1. Preguntas muy seguras.....	138
a) Declaración previa del testigo.....	138
1. Utilización de la declaración previa para recusar.....	138
2. Utilización de la declaración previa para aportar nueva evidencia142	



3.	La importancia de las declaraciones previas precisas.....	144
b)	Refutación por un testigo más verosímil.....	145
2.	Preguntas de mediana seguridad.....	146
a)	La refutación a partir de nuestra propia historia.....	146
b)	Supuesta refutación por un testigo inalcanzable.....	148
c)	Refutación por inverosimilitud.....	150
1.	Inverosimilitud en presencia del interrogatorio directo.....	151
2.	Utilización de la experiencia para desarrollar la inverosimilitud... ..	152
3.	preguntas mínimamente seguras. - la pesca.....	154
a)	exploración de los detalles.....	156
b)	saltar, brincar y correr.....	158
c)	si lo que usted dice es cierto.....	159
F.	PROBLEMAS PARA OBTENER LA DECLARACION.....	160
1.	El examen basado en la repregunta.....	160
2.	Responder a las preguntas evasivas.....	161
a)	Repetir la pregunta.....	161
b)	“Yo no lo pregunté” ... yo le pregunté	162
c)	No estamos cuestionando su comportamiento.....	162
d)	Pida al juez que ordene al testigo que conteste.....	162
e)	“No recuerdo”	163
f)	“Puede y podría “.....	164
3.	Respuestas a las explicaciones.....	164
G.	LA PROTECCIÓN DE NUESTRO PROPIO TESTIGO DURANTE LA) REPREGUNTA.....	167

LA DEFENSA EN JUICIO. LA DEFENSA PENAL Y LA ORALIDAD

1.	Preguntas argumentativas (preguntas que sugieren la respuesta.....	167
2.	Preguntas múltiples.....	167
3.	Interrogatorio muy veloz.....	168
4.	Citar erróneamente a un testigo.....	168

CAPÍTULO V
ALEGATO FINAL

A.	CONSIDERACIONES GENERALES.....	169
1.	La mística del alegato final.....	169
2.	Objetivos del alegato final.....	170
3.	Limite la argumentación al registro.....	171
4.	Exageración.....	173
5.	Formulación de opiniones personales.....	175
6.	Técnicas de comunicación.....	176
B.	LAS COSAS QUE DEBEN DECIRSE DUARANTE LA ARGUMNETACION.....	176
1.	Repaso de la evidencia.....	177

2. Analice los principales legales pertinentes.....	179
3. Agrupamiento de la evidencia.....	182
4. Obtención de inferencias.....	183
5. Desarrollo a partir del proceso del razonamiento.....	187
6. Refutación al adversario.....	188
7. Argumentos en relación con la credibilidad	189
a) ¿mentiroso, erróneo o desconfiable?.....	189
b) Los factores “emocionales”	190
c) Medida en que una parte del testimonio infecta o inmuniza otras partes.....	191
8. El resultado.....	193
C. TÉCNICAS ARGUMENTALES.....	194
1. Analogías	194
2. Las guías.....	198
3. Orden de la argumentación.....	199
4. Argumentación explícita versus argumentación implícita.....	200
5. Responda a los comentarios y las preguntas de los jueces.....	202
6. Definición de las cuestiones.....	203
D. ILUSTRACIONES DE LA VIDA REAL.....	204
1. Revisión de la evidencia.....	204
2. Referencias a la opinión personal.....	205
3. La exageración	205
4. La discusión de los principios legales.....	206
5. Agrupamiento de las evidencias.....	206
6. Obtención de inferencias	207
7. Desarrollo del proceso de razonamiento.....	207
8. Refutación de la versión del adversario.....	207
9. Argumento acerca de la credibilidad.....	208
10. El resultado.....	208
11. Analogías.....	209
12. Argumentación explícita versus argumentación implícita.....	210
13. Definición de las cuestiones.....	210
14. El veredicto favorable no solo corresponde legalmente, si no que es justo y moral.....	211

CAPÍTULO VI

DECLARACION INAUGURAL

A. EN GENERAL.....	213
B. “LA EVIDENCIA DEMOSTRADA”	216
C. DECLARACIONES INAUGURALES DE LOS ACUSADOS.....	216
D. LAS DESVENTAJAS DE LOS DETALLES.....	216
E. EVITE EXAGERACION DURANTE LA DECLARACION INAUGURAL.....	219



F. APERTURAS EN LOS CASOS FALLADOS POR EL JUEZ..... 221

CAPÍTULO VII

CABOS SUELTOS

A. LOS PROCEDIMIENTOS REGLAMENTARIOS CON FRECUENCIA
 POR LAS NORMAS SON LAS REGLAS DEL TRIBUNAL..... 224

- 1. exclusión (apartamiento) de testigos..... 224
- 2. concertación de estipulaciones..... 224
 - a) las calificaciones de un experto..... 225
 - b) exactitud de un hecho..... 225
 - c) declaración del testigo..... 226

LA DEFENSA EN JUICIO. LA DEFENSA PENAL Y LA ORALIDAD.

- d) Aceptabilidad de la evidencia..... 226
- 3. Formular objeciones y responder a estas..... 226
 - a) Dos clases de objeciones..... 228
 - b) Uno objeta..... 228
 - 1. Cuándo y cómo objetar..... 228
 - 2. Se apoya la objeción..... 229
 - 3. Se desecha nuestra objeción..... 229
 - 4. Continuidad de las objeciones..... 230
 - c) El adversario objeta..... 230
 - 1. Cómo responder 230
 - 2. Se anula la objeción del adversario..... 231
 - 3. Se apoya la objeción del adversario..... 231
 - 4. Ofrecimiento de prueba..... 232
 - d) Mociones “in limine” 233
 - e) Consideraciones tácticas..... 233
- 4. los testigos expertos..... 234
 - a) usted propone a un experto..... 234
 - b) repreguntas de los expertos..... 236
 - 5. “Voir dire” (investigación previa) 237
 - a) “voir dire” del jurado..... 237
 - b) interrogatorio fundacional de los testigos..... 239
 - 6. instrucciones al jurado..... 241
 - 7. ordenes de comparecencia..... 243
- B) COSTUMBRES Y PRÁCTICAS..... 243

1. sentarse y permanecer de pie.....	243
2. prontitud.....	244
3. la aproximación al estrado.....	244
4. conservación triangular.....	244
5. observe la etiqueta de la sala del tribunal.....	245
6. recuerde a su cliente.....	245
7. recoger notas.....	246
8. prepare a los testigos para declarar.....	247
9. maniobras de abogados.....	249
10. un dato acerca de la nutrición.....	250

