

RAÚL FERRERO COSTA

EL NEGOCIO
JURÍDICO

DERECHO DE LAS
OBLIGACIONES

Prólogos de
José León Barandiarán
Atilio Aníbal Alterini



AUTOR



Raúl Ferrero Costa

Abogado por la Pontificia Universidad Católica del Perú. Doctor en Derecho por la Universidad Nacional Mayor de San Marcos. Catedrático emérito de la UNMSM. Ha sido Senador de la República y Decano del Colegio de Abogados de Lima. Miembro de número de la Academia Peruana del Derecho desde 1996 y presidente de la misma (2020-2022).

FICHA TÉCNICA

Edición	: 2023
Formato	: 24 x 17 cm
Encolado	: hot melt
Cosido	: hilo vegetal
Papel	: bond marfileño 90 g
Carátula	: tapa dura lomo redondo
N.º pág.	: 656

SOBRE LA OBRA

Este volumen contiene dos de las obras importantes de derecho civil del doctor Raúl Ferrero Costa: El negocio jurídico y Curso de derecho de las obligaciones.

El negocio jurídico fue uno de los primeros trabajos sobre el negocio jurídico en el Perú como una institución independiente y distinta del acto jurídico. José León Barandiarán afirmaba que esta obra tiene un notable valor científico y representa un esfuerzo efectivamente laudable, en cuanto toca varios de los principales temas que están asociados a la figura del negocio jurídico. La presente edición respeta el contenido original del libro publicado en 1974, pero incorpora algunas concordancias del articulado Código Civil de 1936 con las normas sustantivas vigentes.

Por otra parte, Curso de derecho de las obligaciones es uno de los manuales de derecho de obligaciones más conocidas y utilizadas por los estudiantes de las facultades de derecho del país. Para Atilio Aníbal Alterini, el libro es un análisis institucional del derecho de las obligaciones, realizados con fino criterio jurídico y con encomiable poder de síntesis, que consigue presentar con armonía y equilibrio las bases de trascendentes ramas jurídicas. Lo novedoso en la presente edición es que se ha considerado conveniente incorporar la jurisprudencia civil de la Corte Suprema en algunos puntos que son indispensables, para dar mayor claridad a la exposición de los temas.



**ÍNDICE
GENERAL**

Capítulo I

HECHOS JURÍDICOS

1. Hechos (en general)
2. Hechos naturales y hechos humanos
3. La ley
4. Supuestos de hecho
5. Hechos jurídicos

Capítulo II

HECHO JURÍDICO NATURAL

1. Transcurso del tiempo
2. Tiempo fijo y tiempo móvil
3. Tiempo útil y tiempo continuo
4. Cómputo natural y cómputo civil

Capítulo III

ACTO JURÍDICO

1. Concepto
2. Tipos de acto jurídico
 - 2.1. Según Enneccerus
 - 2.2. Según Messineo
3. Actos ilícitos

Capítulo IV

NEGOCIO JURÍDICO

1. Antecedentes históricos
2. Concepto
3. Límites de la autonomía de la voluntad
4. Dirección de la voluntad
5. Voluntad generadora de efectos jurídicos
6. No constituyen negocios jurídicos

Capítulo V

CLASIFICACIÓN DE LOS NEGOCIOS JURÍDICOS

1. Unilaterales, bilaterales y plurilaterales
2. Patrimoniales y familiares
3. Disposición, obligación y declaraciones de certeza
4. Mortis causa o inter vivos
5. Gratuitos, onerosos y parciarios
6. Típicos y atípicos
7. Instantáneos y continuados
8. Paritarios y adhesión
9. Constitutivos y declarativos

Capítulo VI

ELEMENTOS GENERALES DEL NEGOCIO JURÍDICO

1. Esenciales
2. Naturales
3. Accidentales

Capítulo VII

ELEMENTOS CONSTITUTIVOS DEL NEGOCIO JURÍDICO (I)

1. La capacidad

Capítulo VIII

ELEMENTOS CONSTITUTIVOS DEL NEGOCIO JURÍDICO (II)

2. La declaración de voluntad

Capítulo IX

ELEMENTOS CONSTITUTIVOS DEL NEGOCIO JURÍDICO (III)

3. La causa

Capítulo X

ELEMENTOS CONSTITUTIVOS DEL NEGOCIO JURÍDICO (IV)

4. El objeto

Capítulo XI

ELEMENTOS CONSTITUTIVOS DEL NEGOCIO JURÍDICO (V)

5. Forma de los negocios jurídicos
- Bibliografía

CURSO DE DERECHO DE LAS OBLIGACIONES

Nota del autor a la tercera edición
Prólogo

Capítulo I

CONCEPTO DEL DERECHO DE LAS OBLIGACIONES

1. Nociones generales
2. El derecho privado y el derecho público
3. Derechos patrimoniales y derechos extrapatrimoniales
4. Derechos reales y derechos de obligación
5. Definición de la obligación
6. Fuentes de las obligaciones

Capítulo II

LA RELACIÓN OBLIGATORIA: ELEMENTOS ESENCIALES DE LA OBLIGACIÓN

7. La relación obligatoria y la obligación natural
8. Elementos esenciales de la obligación
9. Sujetos de la obligación: sujeto activo y sujeto pasivo
10. Objeto de la obligación: la prestación
11. Características de la prestación

Capítulo III

OBLIGACIONES DE DAR

12. Noción
13. Obligaciones de dar bienes ciertos. Prestación principal
14. Deber de información, conservación y entrega de accesorios
15. Obligaciones de dar y transmisión de los derechos reales
16. Concurrencia de acreedores
17. Teoría del riesgo en las obligaciones de dar. Pérdida o deterioro del bien
18. Presunción de culpa del deudor
19. Obligación de dar proveniente de delito o falta
20. Gastos de conservación del bien
21. Obligaciones de dar bienes inciertos: las obligaciones genéricas
22. Elección del bien: concentración o especificación
23. Plazo para la elección
24. Teoría del riesgo en las obligaciones genéricas
25. Efectos de la elección

Capítulo IV

OBLIGACIONES DE HACER Y OBLIGACIONES DE NO HACER

OBLIGACIONES DE HACER

26. Noción
27. Obligaciones de hacer fungibles y no fungibles
28. Obligaciones de medios y obligaciones de resultados
29. Incumplimiento culposo de la prestación
30. Cumplimiento parcial, tardío o defectuoso
31. Indemnización por daños y perjuicios
32. Cumplimiento parcial, tardío o defectuoso sin culpa del deudor
33. Prestación imposible por culpa del deudor
34. Prestación imposible por culpa del acreedor
35. Prestación imposible sin culpa de las partes

OBLIGACIONES DE NO HACER

36. Noción
37. Opciones del acreedor en casos de incumplimiento
38. Indemnización de daños y perjuicios
39. Responsabilidad por el incumplimiento de la obligación de no hacer
40. La mora en las obligaciones de no hacer

Capítulo V

OBLIGACIONES CONJUNTIVAS, DISYUNTIVAS, ALTERNATIVAS Y FACULTATIVAS

OBLIGACIONES CONJUNTIVAS Y DISYUNTIVAS

41. Noción

OBLIGACIONES ALTERNATIVAS

42. Noción
43. Características
44. Elección de la prestación.
45. Manera de practicar la elección
46. Elección en las prestaciones periódicas
47. Imposibilidad sobreviniente de las prestaciones
48. Conversión en simple de la obligación alternativa por imposibilidad

OBLIGACIONES FACULTATIVAS

49. Noción
50. Imposibilidad de la prestación principal
51. Desaparición de la facultatividad
52. Diferencia entre las obligaciones facultativas y las obligaciones alternativas
53. Presunción de obligación facultativa

Capítulo VI

OBLIGACIONES DIVISIBLES Y OBLIGACIONES INDIVISIBLES

54. Noción
55. La divisibilidad de la prestación: parciariedad
56. Indivisibilidad de la prestación
57. Pluralidad de deudores (conurrencia pasiva)
58. Pluralidad de acreedores (conurrencia activa)
59. Efectos de la indivisibilidad
60. Indemnización de daños y perjuicios en las obligaciones indivisibles
61. Principales diferencias entre las obligaciones indivisibles y las solidarias

Capítulo VII

OBLIGACIONES MANCOMUNADAS Y OBLIGACIONES SOLIDARIAS

62. Obligaciones con pluralidad de sujetos

OBLIGACIONES MANCOMUNADAS

63. Noción de mancomunidad en el código civil
64. Obligaciones propiamente mancomunadas o conjuntas

OBLIGACIONES SOLIDARIAS

65. Noción
66. Características
67. No presunción de solidaridad
68. Obligación solidaria con modalidades distintas
69. Efecto principal de la solidaridad; cumplimiento de la prestación
70. Consecuencia de la muerte del acreedor o del deudor solidario
71. Efectos de la total o parcial novación, condonación, compensación y transacción
72. Consolidación
73. Excepciones y solidaridad
74. Efectos de la cosa juzgada en la solidaridad
75. Constitución en mora
76. Incumplimiento imputable a uno o varios codeudores
77. Reconocimiento de deuda
78. Prescripción
79. Renuncia del acreedor a la solidaridad
80. Régimen de los frutos e intereses
81. Relaciones internas

Capítulo VIII

RECONOCIMIENTO DE LAS OBLIGACIONES

82. Noción
83. Contenido que le asigna nuestro código al reconocimiento
84. Diferencia con la confirmación y la novación

Capítulo IX

CESIÓN DE DERECHOS

85. Noción
86. Forma de la cesión
87. Objeto de la cesión
88. Relaciones entre el cedente y el cesionario
89. Relaciones entre cesionario y cedido
90. Relaciones entre el cesionario y terceros: concurrencia de cesionarios
91. Diferencia con la cesión de la posición contractual
92. Diferencia con el pago por subrogación, con la dación en pago y con la novación

Capítulo X

EFFECTOS DE LAS OBLIGACIONES TUTELA DEL INTERÉS DEL ACREEDOR

- 93. Límites subjetivos de los efectos de las obligaciones
- 94. Transmisibilidad mortis causa de las obligaciones
- 95. Tutela de los intereses del acreedor: tutela defensiva y preventiva
- 96. Tutela defensiva del acreedor
- 97. Tutela preventiva del acreedor: la acción subrogatoria

Capítulo XI

EL PAGO: DISPOSICIONES GENERALES

- 98. Noción
- 99. Requisitos
- 100. La integridad del pago
- 101. Sujeto del pago: El solvens
- 102. "Aptitud" del solvens
- 103. Sujeto que recibe el pago: el accipiens
- 104. La prueba del pago
- 105. El pago con títulos valores
- 106. El pago de obligaciones dinerarias: deudas de dinero y deudas de valor
- 107. Pago de obligaciones en moneda nacional. Teoría nominalista
- 108. Atenuación del nominalismo: teoría valorista
- 109. Deudas de valor
- 110. El pago de las obligaciones en moneda extranjera
- 111. Lugar de pago
- 112. Tiempo del pago
- 113. Gastos del pago

Capítulo XII

PAGO DE INTERESES

- 114. Noción
- 115. Intereses compensatorios
- 116. Interés moratorio
- 117. Tasa del interés convencional
- 118. Tasa de interés legal
- 119. Caso de no pactarse interés moratorio
- 120. El interés en la obligación no pecuniaria
- 121. El interés en la obligación en títulos valores
- 122. La capitalización de intereses: anatocismo

Capítulo XIII

PAGO POR CONSIGNACIÓN

- 123. Noción
- 124. Requisitos de la consignación liberatoria
- 125. El ofrecimiento de pago
- 126. Ofrecimiento judicial de pago
- 127. Ofrecimiento extrajudicial
- 128. Consignación y liberación del deudor
- 129. Modos de efectivizar la consignación
- 130. Consignación de prestaciones periódicas o sucesivas
- 131. Efectos de la consignación
- 132. Desistimiento del ofrecimiento de pago

Capítulo XIV

IMPUTACIÓN DEL PAGO

- 133. Noción
- 134. Requisitos
- 135. Imputación por el deudor
- 136. Imputación de intereses y de gastos
- 137. Imputación del acreedor
- 138. Imputación legal

Capítulo XV

PAGO CON SUBROGACIÓN

- 139. Noción
- 140. Requisitos
- 141. Naturaleza Jurídica
- 142. La subrogación legal
- 143. La subrogación convencional
- 144. Efectos de la subrogación
- 145. Efectos de la subrogación del codeudor solidario o indivisible
- 146. Subrogación parcial

Capítulo XVI

LA DACIÓN EN PAGO

- 147. Noción
- 148. Requisitos
- 149. Cancelación con prestación diferente
- 150. Aplicación de las reglas de la compraventa
- 151. Efectos de la dación en pago

Capítulo XVII

PAGO INDEBIDO

- 152. Noción
- 153. Requisitos
- 154. Pago recibido de buena fe: excepción al deber restitutorio
- 155. Pago recibido de mala fe
- 156. Enajenación del bien por quien recibe de mala fe
- 157. Caso de pago recibido de buena fe
- 158. Enajenación del bien por quien lo recibió de buena fe
- 159. Carga de la prueba del error
- 160. Presunción de error
- 161. Prescripción
- 162. Casos de no restitución
- 163. Pago indebido en las obligaciones de hacer y de no hacer

Capítulo XVIII

LA NOVACIÓN

- 164. Noción
- 165. Requisitos
- 166. La novación objetiva
- 167. Modalidades que no importan novación
- 168. Novación subjetiva
- 169. Efectos de la novación

Capítulo XIX

LA COMPENSACIÓN

- 170. Noción
- 171. Compensación legal
- 172. Requisitos
- 173. Compensación convencional
- 174. Créditos no compensables
- 175. Compensación por el garante
- 176. Compensación y cesión de derechos
- 177. Compensación e imputación de pagos
- 178. Ineficacia de la compensación frente a terceros

Capítulo XX

LA CONDONACIÓN

- 179. Noción
- 180. Requisitos
- 181. Alcances
- 182. Condonación a uno de los garantes
- 183. Presunción de condonación
- 184. Condonación de la prenda

Capítulo XXI

LA CONSOLIDACIÓN

- 185. Noción
- 186. Requisitos
- 187. Consolidación total o parcial
- 188. Cesación de la consolidación

Capítulo XXII

LA TRANSACCIÓN

- 189. Noción
- 190. Requisitos
- 191. Transacción pura y compleja.
- 192. Eficacia de la transacción
- 193. Formalidad
- 194. Objeto de la transacción
- 195. La responsabilidad civil puede ser objeto de transacción
- 196. Capacidad para transar
- 197. Transacción sobre obligaciones nulas o anulables
- 198. Indivisibilidad de la transacción
- 199. Transacción producto de la suerte
- 200. Ejecución de la transacción

Capítulo XXIII

MUTUO DISENSO

- 201. Noción
- 202. Efectos
- 203. Forma

Capítulo XXIV

INEJECUCIÓN DE OBLIGACIONES

- 204. Incumplimiento de las obligaciones y la responsabilidad del deudor
- 205. La diligencia ordinaria como criterio determinante de la responsabilidad por incumplimiento o cumplimiento inexacto
- 206. El caso fortuito y la fuerza mayor
- 207. Consecuencias de la prestación no ejecutada por causa no imputable al deudor
- 208. Asignación de responsabilidad al deudor por la inejecución debida a causas no imputables
- 209. Responsabilidad por incumplimiento o cumplimiento inexacto por causa imputable al deudor
- 210. Responsabilidad del deudor en la ejecución de la prestación a través de terceros
- 211. Alcances de la indemnización: los daños y perjuicios
- 212. El nexo causal
- 213. Prueba del daño
- 214. Determinación de la indemnización en función del grado de culpabilidad del deudor
- 215. Caso en que el acreedor concurre a ocasionar el daño o pudo evitarlo
- 216. Cláusulas de exclusión o limitación de la responsabilidad por dolo o culpa inexcusable
- 217. El incumplimiento de obligaciones de dar sumas de dinero

Capítulo XXV

LA MORA

- 218. La mora del deudor
- 219. La constitución en mora del deudor
- 220. Mora automática
- 221. Mora en las obligaciones dinerarias (de valor)
- 222. Mora en las obligaciones recíprocas
- 223. Efectos de la mora del deudor
- 224. Obligación que resulta sin utilidad para el acreedor
- 225. La mora del acreedor
- 226. Efectos de la mora del acreedor

Capítulo XXVI

OBLIGACIONES CON CLÁUSULA PENAL

- 227.Cláusula penal compensatoria
- 228.Cláusula penal moratoria
- 229.Condiciones para la aplicación de la cláusula penal
- 230.Estipulación de la cláusula penal
- 231.Acesoriedad de la cláusula penal
- 232.Reducción equitativa de la penalidad
- 233.Cláusula penal divisible o indivisible
- 234.Cláusula penal solidaria
- 235.Derecho de reintegro
- Bibliografía

LEGALÍA
JURÍDICA